

# SALES & MARKETING



## หมวดการพัฒนาทักษะการขาย

- การพัฒนาทักษะที่สำคัญสำหรับนักขายมืออาชีพ  
Developing core skill for professional sales
- การสร้างระบบบริหารงานขายอย่างมืออาชีพ  
Systematic Sales Management
- การสร้างความมั่นใจและความน่าเชื่อถือสำหรับนักขาย  
How to build confidence and credibility for sales
- การเพิ่มยอดขายด้วยเทคนิค NLP
- กระบวนการขายทรวงประสิทธิภาพ 7 ขั้นตอน  
The 7 Step of Effective Selling Process
- การพัฒนาทักษะของนักขายเชิงที่ปรึกษา

